

SEMINAREINLADUNG

18.09.2019 in Plochingen

Vertriebscontrolling im Schrott- und Metallhandel

Der Vertrieb trägt entscheidend zum Unternehmensergebnis bei. Durch eine gezielte Analyse der vorhandenen Daten aus dem Rechnungswesen und der darauf aufbauenden Steuerung der Vertriebsaktivitäten können Umsatzpotenziale ausgeschöpft und Erträge maximiert werden. Voraussetzung dafür ist Transparenz durch ein aussagefähiges Vertriebscontrolling.

Wie Sie ein Vertriebscontrolling aufbauen, was in der Praxis zählt und weiterhilft, welche Kennzahlen Sie hierzu am besten nutzen und was diese bewirken, erfahren Sie in diesem Seminar. Aus der Praxis – für die Praxis!

Zielgruppe	Unternehmer, Geschäftsführer, Kfm. Leiter, Führungskräfte mit Ergebnisverantwortung
Teilnehmerzahl	Bis zu 15 Personen
Referenten	Alexander Ruffner (Controlling-Spezialist u. a. für die M. Kaatsch GmbH)
Wann	Mittwoch, 18.09.2019 08:45 – 17:00 Uhr
Wo	Seminarraum Schrott- und Metallhandel M. Kaatsch GmbH Am Nordseekai 8 73207 Plochingen www.kaatsch.de
Kosten	290,00€ zzgl. MwSt. für Mitglieder 350,00€ zzgl. MwSt. für Nichtmitglieder Inklusive Tagungsunterlagen, -getränke und Mittagsimbiss
Ansprechpartner	Detlef Cohrs T: +49 211 828953-26 Nicole Adolphs T: +49 211 828953-28

ANSPRECHPARTNER
Detlef Cohrs
Referent Weiterbildung
T: +49 211 828953-26

HERAUSGEBER
BDSV e. V.
Berliner Allee 57
40212 Düsseldorf
T: +49 211 828953-0

 **BDSV**
Bundesvereinigung Deutscher Stahlrecycling-
und Entsorgungsunternehmen e. V.

Ablauf:**Warm-Up: 8:45 Uhr – 9:15 Uhr****Seminar: 9:15 Uhr – 16:00 Uhr****Ausklang: 16.00 Uhr – 17.00 Uhr****Themen:**

In diesem Workshop lernen Sie:

- wie Sie Ihr Vertriebscontrolling aufbauen bzw. ergänzen,
- die Verbindung zwischen Rechnungswesen, Controlling und Vertrieb zu erkennen,
- die verschiedenen Controllinginstrumente im Vertrieb erfolgreich zur Steuerung einzusetzen,
- die Daten und Zahlen des Unternehmens kritisch zu prüfen und zu interpretieren,
- die Unternehmens- und Vertriebsziele optimal zu koordinieren,
- Entscheidungen im Vertrieb betriebswirtschaftlich vorzubereiten und Ergebnisse richtig zu interpretieren,
- den Außendienst zu steuern, ohne die Motivation zu kappen, und
- wie Sie steuernd auf Ihre Ergebnisse Einfluss nehmen und Ihren Erfolg sichern können.

Ihr Aufenthalt in Plochingen:

Sollten Sie ein **Hotelzimmer** benötigen, möchten wir Sie auf das Hotel Princess hinweisen.

Adresse: Widdumstraße 3, 73207 Plochingen

Telefon: 07153 6050